

DAL 1989 IL NETWORK IMMOBILIARE AIUTA I PROPRI CLIENTI AD ACQUISTARE O LOCARE GLI IMMOBILI

La scelta migliore per chi cerca un'abitazione è Primacasa

Contrariamente alle aspettative il 2020 è stato positivo grazie ad un cambio delle strategie di vendita

Da oltre 30 anni in diverse regioni del Nord Italia, Primacasa ascolta le esigenze dei clienti per aiutarli a trovare l'immobile giusto. Il presidente del gruppo, Pietro Grobberio ci racconta questa dinamica realtà.

Cos'è Primacasa? quando è nata e di che cosa si occupa?

Primacasa è un network immobiliare che propone con la formula commerciale dell'affiliazione in Franchising i servizi ideali per l'intermediazione di immobili. Nel 1989 a San Michele a Verona viene inaugurato il primo punto vendita pilota, utile per testare i servizi di intermediazione da rivolgere ai venditori e acquirenti di quella zona.

Come è stato questo 2020 per il vostro settore?

Contrariamente alle aspettative, l'anno che si appresta a terminare è stato positivo: naturalmente, abbiamo dovuto cambiare le strategie di vendita aggiornando i metodi – come ad

esempio i virtual tour che permettono ai Clienti di "entrare" nei nostri immobili in vendita. Nella pieno della prima ondata della pandemia abbiamo rafforzato i contatti con i nostri Clienti, ricordando loro che eravamo sempre presenti, malgrado la forzata chiusura dei punti vendita. Approfondendo, nel 2020 abbiamo registrato ovviamente meno visite nei nostri punti vendita – a causa del lockdown di inizio anno: in compenso, chi entrava nei nostri punti vendita era realmente deciso e motivato all'acquisto o alla locazione, con conseguente abbattimento dei tempi di chiusura di trattativa.

Quali sono gli auspici per il futuro?

Per primo ci auguriamo a noi e a tutti che questa pandemia sia superata.

Il desiderio di tornare ad operare in piena libertà. Il mercato come

sempre risponderà positivamente perché la casa è come la mamma "insostituibile".

Come funziona il vostro franchising?

Proponiamo al Professionista Affiliato un pacchetto di servizi che con nuove metodologie, formative per sé e per i suoi collaboratori lo pongano ad operare con le tecniche più innovative di mercato per il raggiungimento della piena soddisfazione.

Perché chi è in cerca di una casa dovrebbe rivolgersi a Primacasa piuttosto che ad un'altra agenzia?

Operiamo nel mercato come precedentemente dichiarato dal 1989, abbiamo maturato una forte esperienza nelle compravendite Immobiliari e siamo sempre in evoluzione per conoscere le esigenze degli acquirenti e venditori di immobili.



IL PRES. PIETRO GROBBERIO PREMIA ALCUNI AFFILIATI DEL GRUPPO PRIMACASA